



Basierend auf fast 25 Jahren Erfahrung im Tunnelbau Mining und Industrial und über 300 erfolgreich abgeschlossenen Projekten auf der ganzen Welt verfügen wir mit rund 180 Mitarbeitern über ein umfassendes Wissen und Engineering Know-how für maßgeschneiderte Lösungen, die unseren Kunden eine hohe Betriebssicherheit und eine hervorragende Logistik garantieren.

Zur Verstärkung unseres Vertriebs in Bochum suchen wir eine

ASSISTENZ IM BEREICH VERTRIEB/MARKETING (M/W/D)

Deine Aufgaben

- **Unterstützung:** Du verfolgst Vertriebsprojekte im CRM System und assistierst dem Leiter Vertrieb in der Vertriebssteuerung.
- **Konzeption:** Du wirkst bei der Konzeption von Marketingstrategien mit und bringst eigene kreative Ideen bei der Definition von Marketingmaßnahmen mit ein.
- **Koordination:** Du koordinierst u. a. die Veröffentlichung von Presseartikeln und Blog-Beiträgen.
- **Design:** Du konzipierst Flyer und Broschüren und entwickelst user/e CI/CD kontinuierlich weiter – in enger Zusammenarbeit mit externen Agenturen und der Herrenknecht AG.
- **Umsetzung:** Du pflegst unsere Social-Media-Kanäle, hältst unsere Website aktuell und planst und begleitest Messeauftritte sowie Veranstaltungen und erstellst Powerpoint-Präsentationen.

Dein Profil

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Hochschulstudium im Bereich Marketing.
- Du identifizierst Dich mit unseren Ideen und hast erste Erfahrungen im Bereich Vertrieb und Marketing.
- Du möchtest deine Kreativität ausleben und deine Marketingaffinität mit einbringen.
- Du findest den Maschinenbau spannend und hast ein ausgeprägtes Interesse an handfesten Lösungen für Förderprozesse rund um die Welt.
- Du hast Lust, in einem wachsenden und dynamischen Umfeld zu arbeiten und bringst Deine Ideen und Verbesserungsvorschläge gern aktiv ein.
- Du bringst ein hohes Maß an Eigeninitiative mit und hast Freude am selbstständigen Arbeiten.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, idealerweise SAP Kenntnisse und sicherer Umgang mit Microsoft Office runden Dein Profil ab.

Interessiert?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung mit Angaben Deiner Gehaltsvorstellungen an Frau Nathalie Geisler:

bewerbung@he-conveying.com

Tel. +49 234 95023 728

Unser Angebot

- Wir bieten spannende Aufgaben und Entwicklungsmöglichkeiten bei einer 40 Stunden/Woche in einem motivierten Vertriebsteam in einem Unternehmen auf Wachstumskurs. Eine Anstellung in Teilzeit ist ebenfalls möglich.
- Wir sorgen für eine umfangreiche Einarbeitung und zielgerichtete Weiterbildungen.
- Du hast die Möglichkeiten mobil zu arbeiten und kannst sowohl Deine Arbeitszeit als auch Dein Tätigkeitsumfeld flexibel gestalten.
- Eine Arbeitszeiterfassung mit Freizeitausgleich sowie 30 Tage Urlaub und ein 13. Monatsgehalt sowie kostenfreie Kalt- und Heißgetränke sind bei uns Standard.
- Du kannst Dir weitere Benefits aus unserem Angebot individuell nach Deinen Bedürfnissen zusammenstellen (z. B. betriebliche Altersvorsorge, Bikeleasing etc.).

