



Basierend auf fast 25 Jahren Erfahrung im Tunnelbau Mining und Industrial und über 300 erfolgreich abgeschlossenen Projekten auf der ganzen Welt verfügen wir mit rund 180 Mitarbeitern über ein umfassendes Wissen und Engineering Know-how für maßgeschneiderte Lösungen, die unseren Kunden eine hohe Betriebssicherheit und eine hervorragende Logistik garantieren.

Zur Verstärkung unseres Vertriebs in Bochum suchen wir einen

VERTRIEBSINGENIEUR (M/W/D)

Deine Aufgaben

- **Auftragsbearbeitung:** Du analysierst und bearbeitest die eingehenden Anfragen unserer Kunden.
- **Smarte Lösungen:** Du erarbeitest in Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen die beste technische Lösung für unsere Kunden.
- **Angebot:** Du bist daran interessiert unseren Kunden das perfekte Angebot unter Beachtung der aktuellen Marktpreise zu unterbreiten.
- **Budgets:** Du erstellst Projektbudgets und Preiskalkulationen.
- **Teamarbeit:** Du hältst unseren Außendienst den Rücken frei und versorgst ihn mit vertriebsrelevanten Informationen. Des Weiteren bereitest du die Preisverhandlungen aktiv mit vor.

Dein Profil

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium der Fachrichtung Maschinenbau oder Wirtschaftsingenieurwesen.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, idealerweise SAP Kenntnisse und sicherer Umgang mit Microsoft Office runden Dein Profil ab.
- Du identifizierst Dich mit unseren Ideen und hast mehrjährige Erfahrung im Bereich Vertrieb.
- Du findest den Maschinenbau spannend und hast ein ausgeprägtes Interesse an handfesten Lösungen für Förderprozesse rund um die Welt.
- Du hast Lust, in einem wachsenden und dynamischen Umfeld zu arbeiten und bringst Deine Ideen und Verbesserungsvorschläge gern aktiv ein.
- Du bringst ein hohes Maß an Eigeninitiative mit und hast Freude am selbstständigen Arbeiten.

Interessiert?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung mit Angaben Deiner Gehaltsvorstellungen an Frau Nathalie Geisler:

bewerbung@he-conveying.com

Tel. +49 234 95023 728

Unser Angebot

- Wir bieten spannende Aufgaben und Entwicklungsmöglichkeiten bei einer 40 Stunden/Woche in einem motivierten Vertriebsteam in einem Unternehmen auf Wachstumskurs.
- Wir sorgen für eine umfangreiche Einarbeitung und zielgerichtete Weiterbildungen.
- Du hast die Möglichkeiten mobil zu arbeiten und kannst sowohl Deine Arbeitszeit als auch Dein Tätigkeitsumfeld flexibel gestalten.
- Eine Arbeitszeiterfassung mit Freizeitausgleich sowie 30 Tage Urlaub und ein 13. Monatsgehalt sowie kostenfreie Kalt- und Heißgetränke sind bei uns Standard.
- Du kannst Dir weitere Benefits aus unserem Angebot individuell nach Deinen Bedürfnissen zusammenstellen (z. B. betriebliche Altersvorsorge, Bikeleasing etc.).



H+E LOGISTIK GMBH
Josef-Baumann-Straße 18
44805 Bochum
www.he-conveying.com

