

Seit der Wiedergeburt der Legende im Jahre 1994 gehört A. Lange & Söhne zu den meist beachteten und erfolgreichsten Uhrenmarken im Luxusbereich. Unser ganzes Streben richtet sich danach, unsere Tradition mit neuen, herausragenden Produkten fortzuschreiben. Ganz im Sinne des Lange'schen Anspruchs: Tradition neuester Stand. Was wir von unseren Uhren verlangen, erwarten wir auch von uns: Niemals stehen zu bleiben.



Wir suchen am Standort Glashütte zum nächstmöglichen Termin einen

Junior Sales Controller and Business Planner (m/w/d)

in Voll- oder Teilzeit (mind. 30h / Woche).

Sie möchten mit Kollegen zusammenarbeiten, die Ihre Leidenschaft für Zahlen, Daten und Analysen teilen?

Sie haben eine Begabung komplexe Sachverhalte einfach und verständlich darzustellen?

Sie möchten lieber aktiv gestalten, als den Status Quo zu verwalten?

Sie lieben es sich neuen Herausforderungen zu stellen und zu meistern?

You are not afraid of communicating in English or German?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung für diese Herausforderungen:

Ihre Herausforderungen:

- Erstellung, Analyse und Präsentation relevanter Unternehmens-KPI
- Unterstützung bei der kurz-, mittel- und langfristigen Umsatzplanung
- Frühzeitige Identifikation regions- und produktspezifischer Trends und Ableitung von passenden Handlungsempfehlungen
- Aktive Gestaltung und Weiterentwicklung des Sales-Reportings
- Ansprechpartner zu allen umsatzrelevanten Fragen für unsere weltweiten Vertriebsgesellschaften

Ihre Fähigkeiten:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften
- Interesse an (Sales) Controlling, idealerweise bereits erste Berufserfahrung, bspw. durch Praktika oder Werkstudententätigkeiten, in diesem Bereich
- Hohe Motivation beim Zusammenspiel von Gestaltung und Umsetzung.
- Ausgezeichnete Fähigkeiten im Umgang mit MS Office Suite, insbesondere Excel, PowerPoint und Power BI
- Ästhetische und zielgruppengerechte Aufbereitung von Reportings
- Außergewöhnlich hohe Motivation, Teamgeist und Detailgenauigkeit
- Offenes Mind-Set und ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten für die Zusammenarbeit in interkulturellen und interdisziplinären Projektteams
- Analytische Arbeitsweise, Professionalität, Organisationstalent und Kostenbewusstsein
- Sprachkenntnisse: Deutsch und Englisch fließend

Was wir bieten:

- **Attraktive und übertarifliche Vergütung:** Inklusive 13. Gehalt, Bonus und 50 €-Einkaufsgutschein pro Monat u.v.m.
- **Work-Life-Balance:** Mittels flexibler Arbeitszeitmodelle, Sabbaticals und Möglichkeit zu Homeoffice
- **Gesundheit im Fokus:** Ergonomische Arbeitsplätze, vielfältige Sport- und Gesundheitsangebote wie eigene Sportgruppen, Jobrad, Rückenmassagen u.v.m.
- **Familienfreundlich:** Zuschuss i.H.v. 100 € zu den Kita-Betreuungskosten je Kind und individuelle Angebote zur Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- **Umfassende Entwicklungschancen:** Weiterentwicklung in Spezialisten- und Führungskarrieren mithilfe vielfältiger Formate: Coaching, Präsenzkurse, Online-Angebote oder „on the job“
- **Im Team und auf Augenhöhe:** Sorgfältige Einarbeitung sowie hoher Zusammenhalt in den Teams mit regelmäßigen Mitarbeiter-Events
- **Mitarbeit in einem traditionsreichen Unternehmen:** Regionale Exzellenz bei A. Lange & Söhne kombiniert mit internationaler Zusammenarbeit innerhalb des Richemont-Konzerns

Es erwartet Sie eine anspruchsvolle Aufgabe in einem modern ausgerichteten Unternehmen des Richemont-Konzerns. Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte und hinterlassen Sie Ihre Fußspuren. Bereichern Sie ein Team, das mit Leidenschaft und starkem Gemeinschaftsgeist das Werk von Ferdinand A. Lange in die Zukunft trägt – getreu unserem Motto "Never stand still".

Wir freuen uns über Ihre Bewerbungsunterlagen inkl. Motivationsschreiben und der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen für diese Position.

Bitte klicken Sie auf "Jetzt bewerben". Wir freuen uns, von Ihnen zu hören.