

Wir suchen

Junior Technische*r Berater*in (m/w/d)

in Vollzeit

Unser Unternehmen

URETEK ist ein weltweiter Spezialanbieter für Baugrundverbesserung unter Betonböden und Fundamenten. Dabei kommt ein innovatives Injektionsverfahren zum Einsatz, das durch die Injektion von Expansionsharzen in den Baugrund Setzungsschäden saniert und die Tragfähigkeit des Baugrundes erhöht. Das in den Boden eingebrachte Material ist grundwasserneutral und umweltverträglich.

Da das Thema „Injektion“ in Verbindung mit dem exklusiv für URETEK hergestellten Material sehr speziell ist, wird der/die neue Mitarbeiter*in im Rahmen einer effizienten Einarbeitung mit dem innovativen und patentierten System vertraut gemacht und so zu einem/einer anerkannten Spezialist*in entwickelt.

Ihre bundesweite Tätigkeit koordiniert die URETEK Deutschland GmbH derzeit über die Niederlassungen Nord, Ost, West, Süd-West und Süd an den Standorten Mülheim, Rastede, Schkeuditz (bei Leipzig), Eppingen (bei Heilbronn) und Untermeitingen (bei Augsburg).

Das Unternehmen URETEK überzeugt als Arbeitgeber durch seine führende Position am Markt und das Alleinstellungsmerkmal der URETEK-Harze. Es zeichnet sich zudem durch eine sehr offene und wertschätzende Unternehmenskultur aus und wird auf „Kununu“ von den Mitarbeitenden sehr gut bewertet. Dies spiegelt sich auch in der geringen Fluktuation

Gesucht wird aktuell für die Niederlassung in Schkeuditz die Position „Junior Technische*r Berater*in“ mit dem fachlichen Know-how Bauingenieurwesen oder Geologie. Neben einer Grundleidenschaft für den Baugrund, sollte auch ein vertriebliches Gespür für Kunden und Märkte, Kommunikationsstärke mit Freude am persönlichen Austausch sowie eine hohe Reisebereitschaft mitgebracht werden.

Ihren aussagefähigen Lebenslauf senden Sie bitte ausschließlich digital an:

christian.rudolph@uretek.de „CC“ guido.gizinski@uretek.de

DEUTSCHLANDS NR. 1 für minimal-invasive Baugrundverstärkung

Die Position „Junior Technische*r Berater*in“

Das ist deine Verantwortung:

Als Junior Technische*r Berater*in (m/w/d) wirst du von Beginn an eng in spannende Projekte eingebunden und entwickelst dich Schritt für Schritt zum kompetenten Ansprechpartner für unsere Kunden und Projektpartner. Während deiner strukturierten Einarbeitung arbeitest du mit unseren erfahrenen Technischen Berater*innen zusammen und lernst dabei unsere Aufgabenfelder, Prozesse und die professionelle Projektabwicklung intensiv kennen.

Dabei werden Schadenfälle analysiert, der Baugrund bewertet und den Ursachen von Schäden auf den Grund gegangen. Gemeinsam mit Bauherren, Planern und weiteren Projektbeteiligten werden auf Basis der technischen Bewertung individuelle und nachhaltige Sanierungslösungen unter Einsatz der innovativen URETEK-Methoden erarbeitet. Nach erfolgreicher Auftragsvergabe begleitest du die Umsetzung bis hin zur erfolgreichen Abnahme. So verbindet sich technisches Know-how, lösungsorientiertes Denken und persönliche Kommunikation und tragen dazu bei, aus komplexen Schadensfällen überzeugende und nachhaltige Lösungen zu machen.

Deine Aufgabe: Technik, Verantwortung und innovative Lösungen

Tätigkeitsschwerpunkte in enger Zusammenarbeit mit der Technischen Beratung:

- **Deine Arbeit in der Praxis:** Du unterstützt und begleitest unser regionales Beraterteam und bringst dich aktiv in die technische Beratung rund um Gründungs- und Baugrundprobleme ein, im Austausch mit privaten Bauherren, Sachverständigen und weiteren Projektbeteiligten.
- **Lösungen entwickeln:** Du analysierst technische Herausforderungen und entwickelst gemeinsam mit dem/der Technischen Berater*in individuelle und nachhaltige Sanierungskonzepte. Dabei erstellst du passende Angebote und begleitest den Prozess von der ersten Idee bis zur Umsetzung.
- **Berechnungen:** Du erstellst notwendige Berechnungen, wie z.B. der Grundbruch- und Setzungsberechnung (Grundkenntnisse wünschenswert, können aber auch durch Fortbildung im Unternehmen erlangt werden).
- **Sanierung erfolgreich machen:** Du erstellst in Zusammenarbeit mit dem/der Technischen Berater*in Vergabe- und Ausschreibungsunterlagen und wirkst bei der Planung, Kalkulation und operativen Abwicklung anspruchsvoller Bauprojekte mit.
- **Umsetzung:** Du begleitest den Einweisungsprozess des Produktion-/Ausführungsteams und hast die Einhaltung von Terminen, Kosten und Qualitätsstandards im Blick. Auch die örtliche Begleitung der Ausführungen und die Erstellung von Dokumentationen gehören zum täglichen Geschäftsfeld.
- **Zahlen im Griff:** Auf Anweisung kontrollierst du Projektabrechnungen und führst Nachkalkulationen durch. Zusätzlich gibt es einen regelmäßigen Austausch mit der Geschäftsführung.

- **Technik mit Vertriebstalent verbinden:** Du präsentierst unsere Leistungen überzeugend, berätst Kunden kompetent und baust durch aktive Kundenakquise und persönliche Betreuung langfristige Beziehungen auf.
- **Fachwelt:** Du unterstützt bei Seminaren und Präsentationen für Fachpublikum und Auftraggeber. Auf Fachmessen und Veranstaltungen trittst du als kompetenter Ansprechpartner auf und repräsentierst unser Unternehmen professionell nach außen.

Das ist deine Kompetenz:

Fachkompetenzen

- Abgeschlossenes Studium des Bauingenieurwesens, der Geotechnik, Geologie oder des Bergbaus (FH/TH bzw. Bachelor/Master).
- Angebots- und Auftragsbearbeitung und Lust an der Technischen Projektplanung und Kalkulation.
- Strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise für mehrere laufende Projekte gleichzeitig.
- Gutes Prozessverständnis sowie sicherer Umgang mit MS-Office und digitale Affinität. Idealerweise Erfahrung mit dem Umgang von CRM-Systemen. CAD-Kenntnisse sind von Vorteil.
- Erstellung Geotechnischer Berechnungen, z.B. Grundbruch- und Setzungsberechnung.
- Erstellung von Dokumentationen ausgeführter Bauvorhaben.

Methoden- und Persönliche Kompetenzen

- Strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise.
- Hohes Engagement in Verbindung mit Kommunikationsstärke.
- Problemlösungsfähigkeit.
- Freude an fachübergreifender Zusammenarbeit sowie am gemeinsamen Projekterfolg.
- Zuverlässigkeit.
- Impulsgeber*in und Treiber*in für neue Ideen/Themen.
- Grundlegende Vertriebsaffinität.
- Reisebereitschaft.

Sprachkenntnisse

- Deutsch: (sehr gut), Verhandlungssicher
- Englisch: wünschenswert, aber kein Muss

Das ist dein Start bei uns:

- Zum 01.01.2027. Ein früherer Eintrittstermin ist nach Absprache möglich

Das sind deine Perspektiven:

- Übernahme eines eigenen Vertriebsgebietes mit attraktivem Vergütungspaket und Umsatzvereinbarung

Das erwartet dich:

- **Vergütung & Prämien:** Unbefristete Arbeitsverträge, Inflationsausgleich, späterer Bonusvereinbarungen, betriebliche Altersversorgung, Vermögenswirksame Leistungen
 - **Urlaub & Flexibilität:** 30 Urlaubstage, Mobiles Arbeiten in Absprache möglich
 - **Benefits:** Mitarbeiterbenefits und Gutscheinkarten, URETEK corporate benefits
 - **Team & Kultur:** Familiäres Umfeld, Feste für Mitarbeiter und Familie, überregionale Weihnachtsfeiern, Workshops
-